Stratégies de plaidoyer

FORMATION EN LIGNE | CATALOGUE ISANGO

Formation pour comprendre le rôle du plaidoyer en complément des projets, élaborer une stratégie efficace, maximiser les chances de succès et identifier les limites du plaidoyer afin d'agir de manière pertinente et impactante

Objectif

A la fin de la formation, vous serez en mesure de :

- Définir le plaidoyer, ses contraintes et ses limites
- Expliquer l'approche étape par étape pour construire une stratégie de plaidoyer
- Pratiquer la cartographie des acteur·trice·s
- Concevoir une stratégie de plaidoyer
- Identifier les éléments clefs pour l'évaluation du plaidoyer

Contenu thématique

- Prise en compte des spécificités des acteur·trice·s et du contexte pour le plaidoyer
- Concept et outils pour développer une stratégie de plaidoyer
- Tactiques et approches du plaidoyer
- Evaluation des actions de plaidoyer

Public cible

Toute personne impliquée dans une organisation, en Suisse ou à l'international

Méthodologie

Les méthodes utilisées sont diversifiées, avec un accent particulier dans l'emploi de techniques participatives.

– Expérimentation, réflexion et création collective
– Allers retours entre théorie et pratique
– Co-construction des savoirs par l'échange de pratiques et d'expériences au sein du groupe.
– Accent mis principalement sur le savoir être.

Un travail ou des lectures peuvent être demandés en amont.

Paroles de participant·es

« Bon mix entre théorie et pratique, avec beaucoup d’exemples concrets dans le domaine du plaidoyer. »
– Participant·e, novembre 2025

« Les explications étaient claires et les nombreuses illustrations du formateur très pertinentes. »
– Participant·e, novembre 2025

« La formation dans sa globalité était très satisfaisante, cela va me permettre de mieux plaider sur le terrain. »
– Participant·e, novembre 2025

Les dates

DATE	HORAIRES	LIEU	PRIX MEMBRE	PRIX MEMBRE ORGANISATIONNEL	PRIX PUBLIC
12 et 13 novembre 2026	09h00 -17h00	Zoom	450.-	----	560.-

Prix

Tarifs préférentiels

Les tarifs préférentiels s’appliquent :

- Aux membres d’Isango (cotisation annuelle CHF 40.–)
- Aux membres ou employé·e·s de nos partenaires stratégiques ou formation*

*Selon les partenariats, le tarif préférentiel peut aller du **prix membre** à la **prise en charge totale**. Renseignez-vous auprès de votre organisation pour connaître le tarif qui vous est applicable.

Toute inscription effectuée avant le 12 octobre 2026 bénéficie d’une réduction de 10 % sur les tarifs indiqués.

Formateur(s) / Formatrice(s)

Biquet Jean-Marc

Actuellement Coordinateur Mission pour Médecins Sans Frontières (Haïti), j’ai une dizaine d’années d’expérience dans la formation d’adultes (Centre d’études Humanitaires de Genève, Université de Lyon 2).

Les formations dans lesquelles je me suis spécialisé sont la communication humanitaire, le plaidoyer, la gestion de projets et le dialogue avec les communautés. Engagé depuis plus de 20 ans dans l’action humanitaire au siège comme sur le terrain (Médecins Sans Frontières, Oxfam, Causes Communes).

Je suis titulaire d’un Doctorat en santé globale (Universités de Genève et de Lyon1), un Master en Relations Internationales (Lyon3) et des Licences en Communication sociale et Relations Internationales (Université Catholique de Louvain).

Intervient à titre indépendant et collabore ponctuellement avec Isango-Formation.

Informations et inscription

https://isango-formation.org/formations/strategies-de-plaidoyer/